

# EVOLUCIÓN DE FINANCIAMIENTO PARA PROYECTOS FV DE GRAN ESCALA

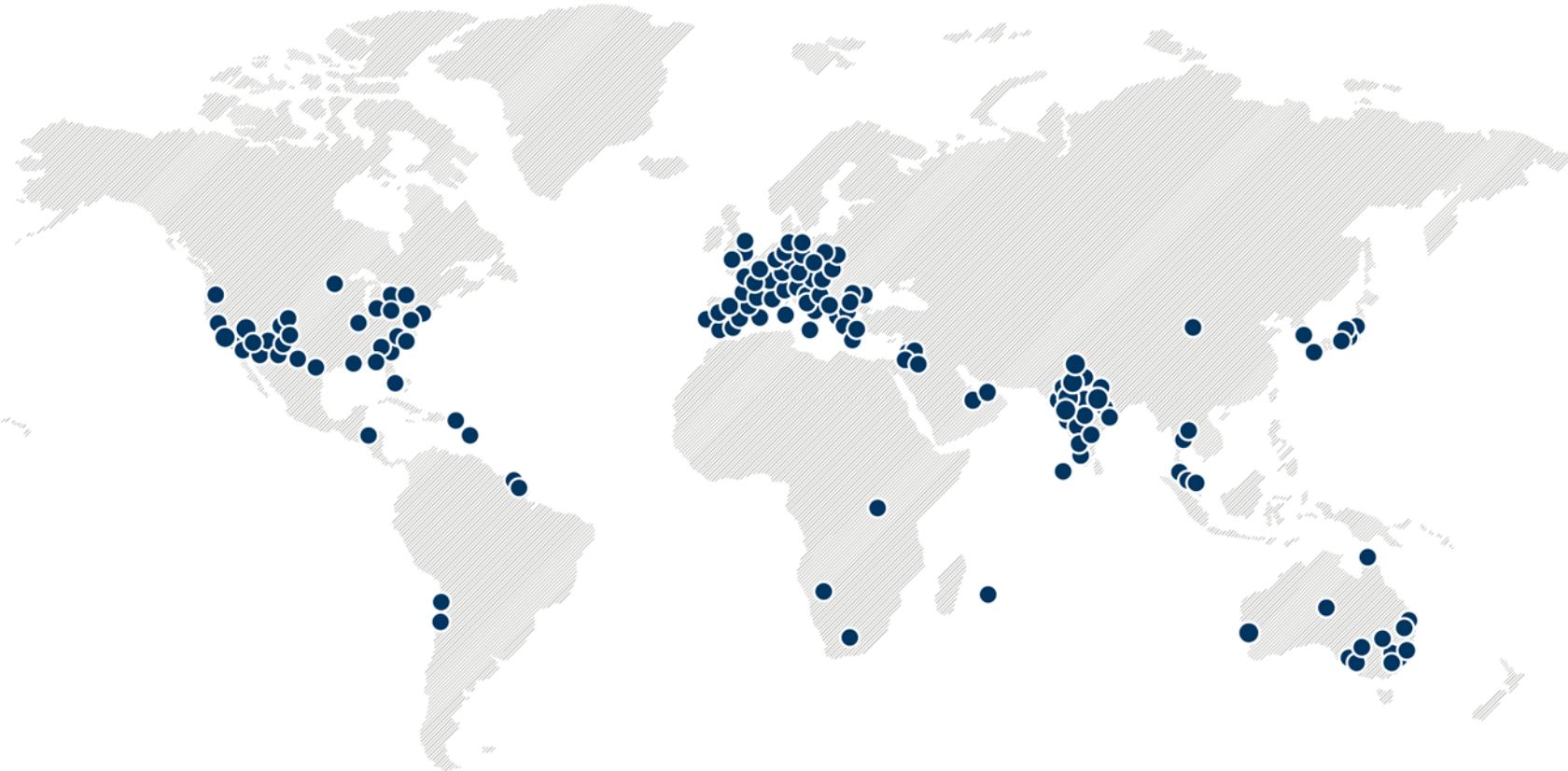
Intersolar Mexico 2019



LEADING THE WORLD'S  
SUSTAINABLE ENERGY FUTURE

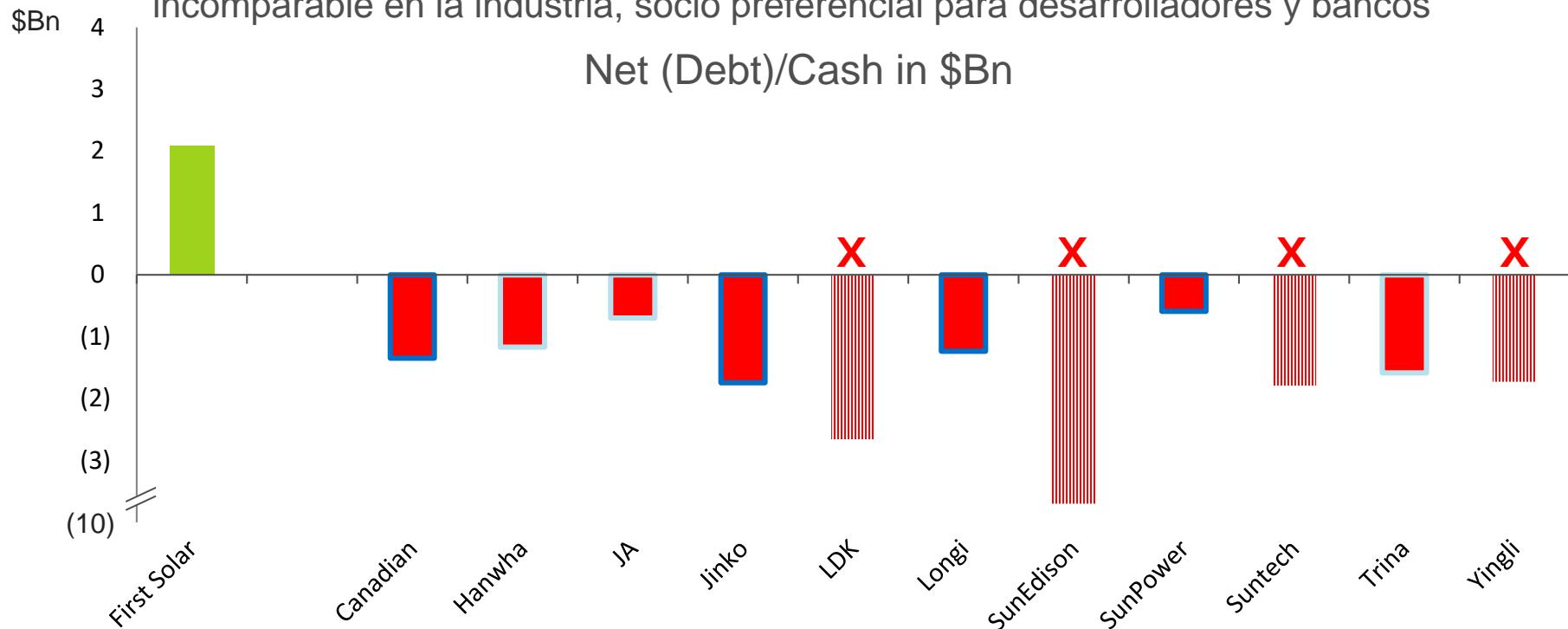


# TECNOLOGÍA DE CAPA FINA FIRST SOLAR – MAS DE 20GW EN TODO EL MUNDO



# LA HOJA DE BALANCE MÁS SOLIDA EN LA INDUSTRIA FV

First Solar mantiene una sólida hoja de balance y estabilidad financiera, incomparable en la industria, socio preferencial para desarrolladores y bancos



Currently listed: First Solar (Q4 2018), Canadian (Q4 2018), Jinko (Q4 2018), Longi (Q2 2018), SunPower (Q4 2018)

Private: Hanwha (Q3 2018), JA Solar (Q4 2017), Trina (Q3 2016)

Default, bankrupt, delisted: LDK (Q4 2013), SunEdison (Q3 2015), Suntech (Q1 2012), Yingli (Q4 2017)

**X** Default/ bankrupt/ delisted

# TIER 1 - ACCESO A FINANCIAMIENTO

## Instituciones financieras que respaldan la tecnología First Solar



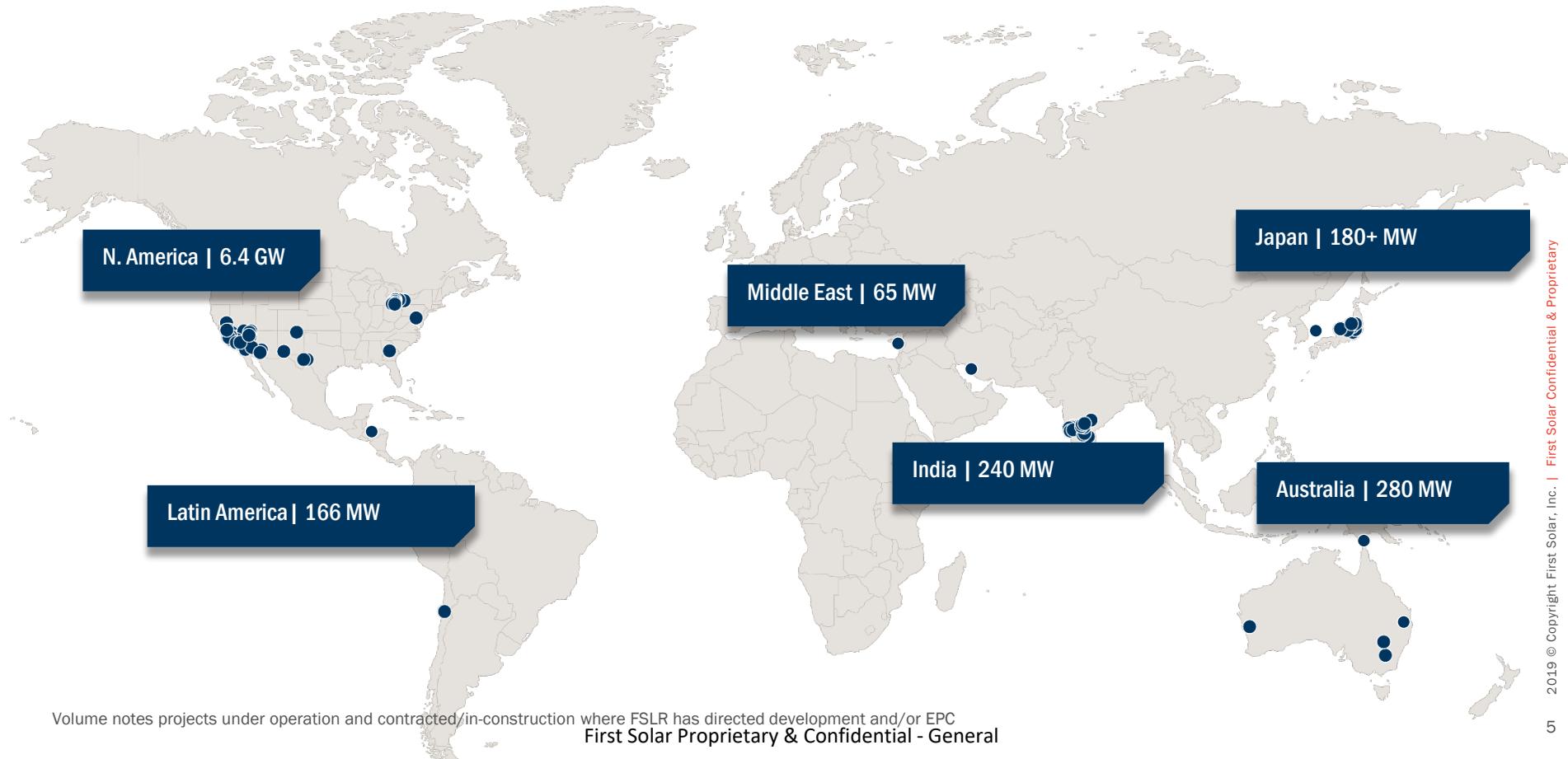
## Acceso a todas formas de mercados de financiamiento

- Bancos Europeos y Estadounidenses tienen una larga historia respaldando tecnología First Solar
- Apoyo de mercados de bonos privados y públicos en Norte América

## Fuertes enlaces con bancos de desarrollo y ECAs para proyectos fuera de los E.E.U.U.

- U.S. Export-Import Bank (“U.S. Ex-Im Bank”)
- International Finance Corporation (“IFC”)
- Overseas Private Investment Corporation (“OPIC”)

# DESARROLLADOR MUNDIAL DE PROYECTOS SOLAR





# EVOLUCIÓN DE FINANCIAMIENTO DE PROYECTOS SOLARES A GRAN-ESCALA

# EVOLUCIÓN DE FUENTES DE CAPITAL

Early adopter Strategies

Broader Strategies with higher risk appetite

Private Equity

Infrastructure / Energy Funds

Pension Funds

ECA Financing

Guaranteed /Subsidized Financing

Commercial Financing

2014

2015

2016

2017

2018

2019

2020

2021

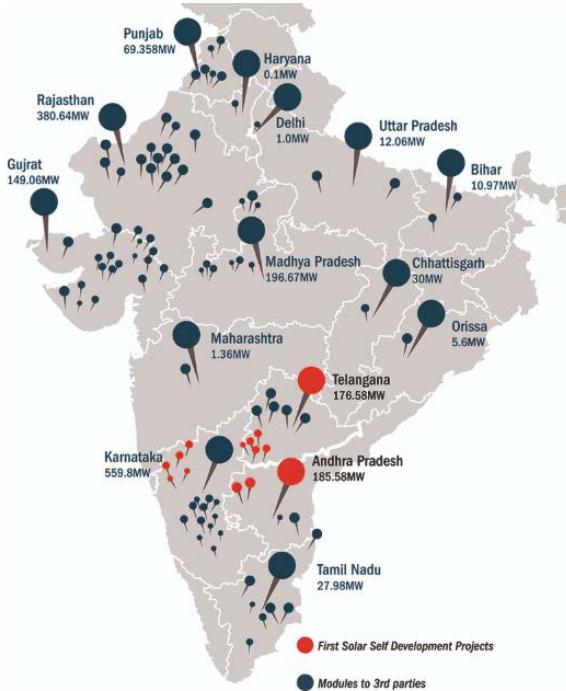
Equity      Debt



# CASO DE ESTUDIO: FIRST SOLAR EN INDIA

# UTILIZANDO U.S. EXIM PARA REDUCIR COSTO DE FINANCIAMIENTO

## Instalaciones First Solar



### Contexto:

- Programa National Solar Mission (“NSM”) inaugurado en 2010
- Capacidad instalada de proyectos solares limitada
- PPAs denominados en Rupias (INR)
- Tasas de interés ~ 11 - 12%,

### Solución de Financiamiento:

- Préstamo directo de EXIM + USD-to-INR swap → reducción de **2.00 - 4.00%** en tasas de interés
- Apoyo de ExIm es fundamental para fomentar participación de la banca comercial
- La mayoría de proyectos financiados en India por ExIm han utilizado módulos First Solar fabricados en Ohio

# RESUMEN DE FINANCIAMIENTO DEL U.S. EXIM BANK

- U.S. Ex-Im Bank – ECA de los E.E.U.U.
- Programa de Ex-Im Bank para Renovables:
  - ✓ Plazos de **prestamos hasta 18 años**
  - ✓ **85% de valor de contrato** para productos y servicios de E.E.U.U
  - ✓ **Mas hasta 30% de costo locales** asociados con producto
  - ✓ Capitalización de interés durante la construcción
- Típicamente, financiamiento del Ex-Im es la fuente mas económica para clientes internacionales para comprar tecnología fabricada en los E.E.U.U.Bank.
  - ✓ Tasa para préstamo directo a plazo de **18-años = 3.26%** (as of Aug. 15, 2019)
  - ✓ Tasa para préstamo directo a plazo de **12- años = 2.93%** (as of Aug. 15, 2019)
- Prestamos directos, garantías (en USD y moneda local), entre otros productos (ex. Export Credit Insurance, and Working Capital Guarantees)





# CASO DE ESTUDIO: FIRST SOLAR EN ZAMBIA

# FONDOS DE OPIC RESPALDAN PRECIOS COMPETITIVOS EN ZAMBIA



## Contexto:

- La primera subasta de Zambia bajo el programa Scaling Solar de Banco Mundial
- Zambia fue el primer país en lanzar el programa, patrocinando PPAs de 25 años

“Neoen SAS & First Solar Win Bid For Record-Low-Price 47.5 MW Project In Zambia”



## Solución de Financiamiento:

- Participación de First Solar en el equity del proyecto abrió la puerta para participación de OPIC
- Participación de OPIC incrementó el total de financiamiento en el proyecto y bajo la tasa de interés (en coparticipación con IFC)



# CASO DE ESTUDIO: FIRST SOLAR EN CHILE

# FINANCIAMIENTO DEL IFC APOYA UNA NUEVA AVENIDA COMERCIAL EN CHILE

“This engagement with Luz del Norte and First Solar exemplifies the IFC’s efforts to support cutting edge transactions in emerging market infrastructure.”  
- IFC

## Contexto:

- 2013: los altos costos de electricidad motivan el interés en energía solar
- Debido a los altos precios de electricidad, los esquemas merchant son atractivos
- Pero, muchos bancos comerciales no están dispuestos a financiar este esquema

## Solución de financiamiento:

- El IFC (60M) y OPIC (\$230M) dan garantías para proyecto Luz Del Norte de 141MW, 100% merchant
- Es visto como una manera de ampliar las posibilidades para desarrollo de proyectos solares en Chile
- Lecciones de este Mercado siguen influyendo en seguir este mismo camino



**First Solar**<sup>®</sup>

LEADING THE WORLD'S  
SUSTAINABLE ENERGY FUTURE