

DESCRIPCIÓN DEL PROYECTO

Crear concientización sobre la contaminación plástica en escuelas y empresas. Recoger y compactar los plásticos de un solo uso (por ejemplo, envases de alimentos, cubiertos de plástico, bolsas de plástico, etc.) en botellas PET vacías. Las botellas llenas se transportan a un centro de recolección. A continuación, los residuos se clasifican y reprocessan en madera plástica.



Botellas de amor
fundación

Fundada en 2018

INDICADORES CLAVE

Plástico tratado



Productos/Servicio



Crear concientización
Madera Plástica

País, Ciudad



Grupo de clientes

Industria: Construcción

Empresas

Gobierno

Instituciones públicas

Clientes privados

Fuente de residuos

Residuos sólidos urbanos

Residuos industriales: _____

Residuos comerciales

Basura

Propuesta de valor

Proporcionar material de construcción asequible y sostenible fabricado con plásticos reciclados. Se utiliza para construir escuelas y viviendas para la población vulnerable.

Escala

Regional

Nacional

Internacional

Operado por

Empresa privada

ONG

Empleados

Hasta 10

Hasta 250

Hasta 50

Hasta 500

Hasta 100

Más de 500

Tipo de negocio

B2C

B2B

Sin fines de lucro

Volúmenes públicos tratados

Hasta 100 t/año

Hasta 1.000 t/año

Más de 1.000 t/año

GALERÍA



Fuente: Botellas de Amor, 2021



Fuente: Botellas de Amor, 2021



Fuente: Botellas de Amor, 2021

DETALLES COMERCIALES



1. Los plásticos de un solo uso se recolectan, compactan manualmente y se introducen en botellas de PET.



2. Las botellas de PET llenas de residuos de envases se llevan a una estación de recolección. Los residuos se clasifican.



3. Los residuos se transforman en material de construcción.



4. El material de construcción se convierte en un producto final (por ejemplo, casas, muebles). Los productos se venden o se donan.

Fuente: Botellas de amor

MODELO DE NEGOCIO

Equipo	<ul style="list-style-type: none"> - Tablas de clasificación - Bolsas grandes - Mesas - Escalas - Trituradora - Extrusora - Máquina de inyección - Moldes 	Costo laboral	- Salarios del personal
Edificios e Infraestructura	<ul style="list-style-type: none"> - Centros de recolección - Planta de reciclaje 	Operaciones	<ul style="list-style-type: none"> - Guantes - Aditivos - Alquiler de espacio de oficina - Alquiler de centros de acopio
Vehículos	<ul style="list-style-type: none"> - Camiones recolectores 	Mantenimiento	<ul style="list-style-type: none"> - Vehículos de transporte - Edificios - Máquinas de reciclaje de plástico - Equipo adicional
		Utilidades	<ul style="list-style-type: none"> - Combustible - Electricidad - Agua

Flujos de ingreso

- Venta de reciclables
 Ventas de productos
 Recolección gratis
 Otro: _____
 Créditos plásticos
 Fondos públicos
 Donaciones privadas

OBSTÁCULOS

- Inversión inicial muy alta para la instalación de centros de recolección, medios logísticos y plantas de reciclaje de plásticos.
- Es difícil hacer frente al aumento de los volúmenes de residuos plásticos recolectados y al desarrollo de la infraestructura necesaria para tratarlos.

LECCIONES APRENDIDAS Y OPTIMIZACIONES

- Para expandir e implementar exitosamente el esquema Botellas de Amor, es necesario hacer un estudio de factibilidad del país o ciudad seleccionados.
- Esto debe ir seguido de un plan de implementación integral en el que se contemple la escalabilidad del proyecto.



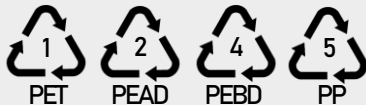
DESCRIPCIÓN DEL PROYECTO

Recuperación y uso de residuos plásticos para la producción de madera plástica. Diseño y montaje de productos de madera plástica, como bancos, sillas y cubiertas.

Fundada en 2018

INDICADORES CLAVE

Plástico tratado



Productos/Servicio



Madera Plástica

País, Ciudad



Argentina



Bernal

Grupo de clientes

- Industria: Construcción
- Empresas
- Gobierno
- Instituciones públicas
- Clientes privados

Fuente de residuos

- Residuos sólidos urbanos
- Residuos industriales: _____
- Residuos comerciales
- Basura

Propuesta de valor

Proporcionar material de construcción económico y sostenible para escuelas, viviendas y saneamiento utilizando plásticos de desecho.

Escala

- Regional
- Nacional
- Internacional

Operado por

- Empresa privada
- ONG

Empleados

- Hasta 10
- Hasta 50
- Hasta 100
- Hasta 250
- Hasta 500
- Más de 500

Tipo de negocio

- B2C
- B2B
- Sin fines de lucro

Volúmenes públicos tratados

- Hasta 100 t/año
- Hasta 1.000 t/año
- Más de 1.000 t/año

GALERÍA



Fuente: Botella de Amor, 2021



DETALLES COMERCIALES



1. Recibir materia prima de "Botellas de Amor" y otras fuentes.



2. Separar material rígido y flexible.
3. Una vez separados, cortar en trozos pequeños con trituradora.



4. Derretir, extruir e inyectar la mezcla de polímero en moldes.



5. Cortar y dar forma a la madera plástica en los productos finales.

MODELO DE NEGOCIO

Fuente: Botella de Amor, 2021

Equipo	<ul style="list-style-type: none"> - Equipo de clasificación - Trituradora - Máquina de extrusión - Máquina de inyección - Moldes - Maquinas de corte - Equipo de control de calidad
Edificios e Infraestructura	<ul style="list-style-type: none"> - Centros de recolección - Vehículos de transporte - Almacén - Espacio de oficina

Costo laboral	- Salarios del personal
Mantenimiento	<ul style="list-style-type: none"> - Vehículos de transporte - Equipo de producción - Edificios
Utilidades	<ul style="list-style-type: none"> - Combustible - Electricidad - Agua

Flujos de ingreso

- Venta de reciclables
 Ventas de productos
 Recolección gratis
 Otro: _____
 Créditos plásticos
 Fondos públicos
 Donaciones privadas

OBSTÁCULOS

Aviso legal: Estos obstáculos no se basan en la comunicación con la empresa sino en supuestos propios.

- Dificultad para convencer a los clientes de la igualdad de calidad de la madera plástica en comparación con la madera vegetal
- Encontrar la "receta" correcta de plásticos mixtos para alcanzar las características requeridas de la madera plástica

LECCIONES APRENDIDAS Y OPTIMIZACIONES

Aviso legal: Estas lecciones aprendidas no se basan en la comunicación con la empresa, sino en supuestos propios.

- Encontrar la "receta" correcta de plásticos y reducir el nivel de contaminación mediante el preprocesamiento
- Optimización de la "receta" de los plásticos para la fragilidad, flexibilidad, densidad, etc. deseadas.

DESCRIPCIÓN DEL PROYECTO

Fabricación de películas plásticas flexibles y rígidas que al entrar en contacto con el agua se disuelven sin dejar residuos tóxicos o contaminantes en el medio ambiente.



Fundada en 2013

INDICADORES CLAVE

Plástico tratado



Envases sostenibles
Alternativa a los plásticos

Productos/Servicio



Bolsas solubles en agua
Película para envases solubles en agua
Detergente en hojas
Máscaras faciales

País, Ciudad



Chile



Concepción

Grupo de clientes

- Industria:** Envasado
- Empresas**
- Gobierno**
- Instituciones públicas**
- Clientes privados**

Fuente de residuos

- Residuos sólidos urbanos**
- Residuos industriales:** _____
- Residuos comerciales**
- Basura**

Propuesta de valor

Desarrollar y producir 100% biodegradable (ISO 14855-1: 2012) productos de polímeros sintéticos que se disuelven en agua.

Escala

- Regional**
- Nacional**
- Internacional**

Operado por

- Empresa privada**
- ONG**

Empleados

- Hasta 10**
- Hasta 250**
- Hasta 50**
- Hasta 500**
- Hasta 100**
- Más de 500**

Tipo de negocio

- B2C**
- B2B**
- Sin fines de lucro**

Volúmenes públicos tratados

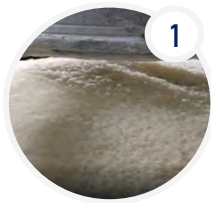
- Hasta 100 t/año**
- Hasta 1.000 t/año**
- Más de 1.000 t/año**

GALERÍA



Fuente: Solubag, 2021

DETALLES COMERCIALES



1. Derretir y mezclar gránulos de “material Solubag” (alcohol polivinílico – PVA).



2. Extruya el material mezclado en una película delgada en forma de tubo.



3. Aplane y enfríe la película extruida con cilindros.



4. Una vez obtenidos los cilindros de película, se cortan en bolsas del tamaño deseado.

MODELO DE NEGOCIO

Fuente: Solubag, 2021

Equipo	<ul style="list-style-type: none"> - Tanques de mezcla - Granuladora - Mezcladora y extrusoras - Cilindros - Máquina de corte
Edificios e Infraestructura	<ul style="list-style-type: none"> - Vehículos de transporte - Almacén - Espacio de oficina

Costo laboral	- Salarios del personal
Mantenimiento	<ul style="list-style-type: none"> - Vehículos de transporte - Equipo de producción - Edificios
Utilidades	<ul style="list-style-type: none"> - Combustible - Electricidad - Agua

Flujos de ingreso

- Venta de reciclables
 Ventas de productos
 Recolección gratis
 Otro: Inversión externa
 Créditos plásticos
 Fondos públicos
 Donaciones privadas

OBSTÁCULOS

Aviso legal: Estos obstáculos no se basan en la comunicación con la empresa sino en supuestos propios.

- Establecer los parámetros operativos adecuados para que los gránulos de plástico alcancen los requisitos de calidad de los fabricantes de envases.

LECCIONES APRENDIDAS Y OPTIMIZACIONES

Aviso legal: Estas lecciones aprendidas no se basan en la comunicación con la empresa, sino en supuestos propios.

- Desarrollo de diferentes productos también para el sector salud y sanitario.
- Mejora de los procesos para alcanzar los requisitos de calidad de la industria.

DESCRIPCIÓN DEL PROYECTO

Bureo trabaja con pescadores a lo largo de la costa de América del Sur para convertir las redes de pesca desechadas en productos de consumo de calidad, como cubiertas de monopatín, gafas de sol, muebles y su propio material reciclado patentado NetPlus®.



Fundada en 2013

INDICADORES CLAVE

Plástico tratado



Poliamida - Nylon

Productos/Servicio



Cubiertas de monopatín
Gafas de sol
Material NetPlus® para viseras y tejidos de gorras Patagonia®

País, Ciudad



Chile



Concepción

Grupo de clientes

- Industria: Textil
- Empresas
- Gobierno
- Instituciones públicas
- Clientes privados

Fuente de residuos

- Residuos sólidos urbanos
- Residuos industriales: Pesca
- Residuos comerciales
- Basura

Propuesta de valor

Bureo evita que las redes de pesca lleguen a los océanos mediante la recolección y el reciclaje de redes de pesca usadas en productos.

Escala

- Regional
- Nacional
- Internacional

Operado por

- Empresa privada
- ONG

Empleados

- Hasta 10
- Hasta 50
- Hasta 100
- Hasta 250
- Hasta 500
- Más de 500

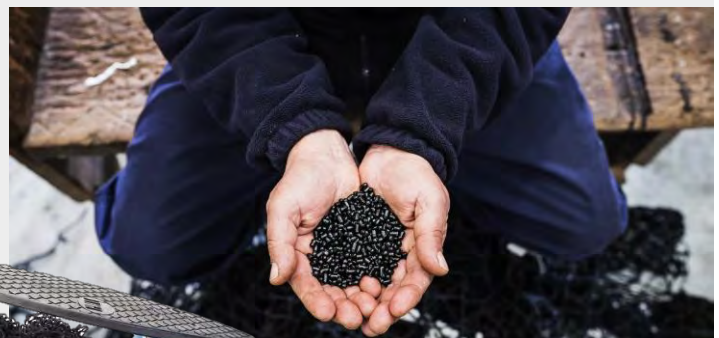
Tipo de negocio

- B2C
- B2B
- Sin fines de lucro

Volúmenes públicos tratados

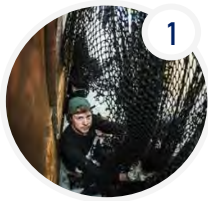
- Hasta 100 t/año
- Hasta 1.000 t/año
- Más de 1.000 t/año

GALERÍA



Fuente: Bureo, 2021

DETALLES COMERCIALES



1. Se incentiva a las pesquerías a lo largo de la costa de América del Sur a usar redes de pesca de recolectadas.



2. Las redes se limpian, se separan por tipo de material y se transportan a la instalación de reciclaje.



3. Las redes limpias y separadas se reciclan en material de reciclaje para los productos.



4. Los productos finales se moldean y venden a través del sitio web de Bureo.

MODELO DE NEGOCIO

Fuente: bureo, 2021

Equipo	<ul style="list-style-type: none"> - Trituradora - Línea de lavado - Granuladora - Mezcladora y extrusoras - Moldes - Máquina de corte 	Costo laboral	<ul style="list-style-type: none"> - Salarios del personal - Incentivo de recolección y clasificación para pescadores
Edificios e Infraestructura	<ul style="list-style-type: none"> - Vehículos de transporte - Almacén - Espacio de oficina 	Mantenimiento	<ul style="list-style-type: none"> - Vehículos de transporte - Equipo de producción - Edificios
		Utilidades	<ul style="list-style-type: none"> - Combustible - Electricidad - Agua

Flujos de ingreso

- Venta de reciclables
 Ventas de productos
 Recolección gratis
 Otro: Inversión externa
 Créditos plásticos
 Fondos públicos
 Donaciones privadas

OBSTÁCULOS

Aviso legal: Estos obstáculos no se basan en la comunicación con la empresa sino en supuestos propios.

- Desarrollar un sistema de abastecimiento junto con las pesquerías y capacitar a las pesquerías en la clasificación y limpieza de las redes para alcanzar la pureza deseada del material.
- Infraestructura de almacenamiento y transporte desde las pesquerías a lo largo de la costa hasta las instalaciones de reciclaje.

LECCIONES APRENDIDAS Y OPTIMIZACIONES

Aviso legal: Estas lecciones aprendidas no se basan en la comunicación con la empresa, sino en supuestos propios.

- Comprensión de los diferentes tipos de plásticos utilizados en las redes de pesca y las necesidades de clasificación de tipos y colores para alcanzar las calidades deseadas de los plásticos reciclados.

DESCRIPCIÓN DEL PROYECTO

Establecimiento de máquinas expendedoras inversas (RVM) en puntos de recolección para que los consumidores devuelvan sus envases de bebidas. Los contenedores se intercambian por puntos virtuales y dichos puntos se pueden canjear por beneficios (es decir, boletos de transporte público).



Fundada en 2015

INDICADORES CLAVE

Plástico tratado



Esquema de recolección
Envases de bebidas
Sistema de depósito-reembolso

Productos/Servicio



Venta y desarrollo de máquinas expendedoras inversas de materiales reciclables

País, Ciudad



Brasil



São Paulo

Grupo de clientes

- Industria:** Minorista
- Empresas**
- Gobierno**
- Instituciones públicas**
- Clientes privados**

Fuente de residuos

- Residuos sólidos urbanos**
- Residuos industriales:** _____
- Residuos comerciales**
- Basura**

Propuesta de valor

Proporcionar soluciones sencillas para que hogares devuelvan sus residuos de envases reciclables y se incentive la separación.

Escala

- Regional**
- Nacional**
- Internacional**

Operado por

- Empresa privada**
- ONG**

Empleados

- Hasta 10**
- Hasta 250**
- Hasta 50**
- Hasta 500**
- Hasta 100**
- Más de 500**

Tipo de negocio

- B2C**
- B2B**
- Sin fines de lucro**

Volúmenes públicos tratados

- Hasta 100 t/año**
- Hasta 1.000 t/año**
- Más de 1.000 t/año**

GALERÍA



Fuente: triciclo, 2021



DETALLES COMERCIALES



1. Los consumidores crean una cuenta en el sitio web o en la aplicación "Triciclo".



2. Los consumidores buscan la ubicación más cercana con una RVM.



3. Los consumidores devuelven sus envases reciclables a la RVM.



4. El equivalente de los puntos recolectados se refleja en la cuenta del consumidor.



5. Canje de puntos, puntos por crédito para billetes de transporte, datos móviles, etc.

MODELO DE NEGOCIO

Fuente: triciclo, 2021

Equipo	<ul style="list-style-type: none"> - Máquinas expendedoras inversas - Aplicación móvil Triciclo
Edificios e Infraestructura	<ul style="list-style-type: none"> - Vehículos de transporte - Almacén - Espacio de oficina

Costo laboral	- Salarios del personal
Mantenimiento	<ul style="list-style-type: none"> - Máquinas expendedoras inversas - Vehículos de transporte
Utilidades	<ul style="list-style-type: none"> - Combustible - Electricidad - Agua

Flujos de ingreso

- Venta de reciclables
 Ventas de productos
 Recolección gratis
 Otro: Tarifa de servicio para RVM
- Créditos plásticos
 Fondos públicos
 Donaciones privadas

OBSTÁCULOS

Aviso legal: Estos obstáculos no se basan en la comunicación con la empresa sino en supuestos propios.

- Alta inversión inicial para el desarrollo y puesta en marcha de las RVM.
- Dificultad para lograr que los clientes y usuarios potenciales comprendan el concepto.

LECCIONES APRENDIDAS Y OPTIMIZACIONES

Aviso legal: Estas lecciones aprendidas no se basan en la comunicación con la empresa, sino en supuestos propios.

- Cuanto más conveniente y fácil sea para los consumidores devolver los envases de bebidas, más probable es que adopten ese sistema.

DESCRIPCIÓN DEL PROYECTO

Recolección de basura marina para reducir la cantidad de desechos encontrados en la costa de Guatemala. Proporcionar una disposición adecuada a los desechos recolectados. Además, un porcentaje de los desechos plásticos recolectados se recicla para producir pupitres escolares.



Fundada en 2010

INDICADORES CLAVE

Plástico tratado



Plásticos
Vidrio
Metales
Otro

Productos/Servicio



Centros de recolección
Pupitres escolares de plásticos reciclados

País, Ciudad



Guatemala



Ciudad de Guatemala

Grupo de clientes

- Industria:** Reciclaje
- Empresas**
- Gobierno**
- Instituciones públicas**
- Clientes privados**

Fuente de residuos

- Residuos sólidos urbanos**
- Residuos industriales:** _____
- Residuos comerciales**
- Basura**

Propuesta de valor

Cerrar los vertederos estableciendo centros de recolección de basura marina. Creación de empleo e ingresos procedentes de los residuos

Escala

- Regional**
- Nacional**
- Internacional**

Operado por

- Empresa privada**
- ONG**

Empleados

- Hasta 10**
- Hasta 50**
- Hasta 100**
- Hasta 250**
- Hasta 500**
- Más de 500**

Tipo de negocio

- B2C**
- B2B**
- Sin fines de lucro**

Volúmenes públicos tratados

- Hasta 100 t/año**
- Hasta 1.000 t/año**
- Más de 1.000 t/año**

GALERÍA



Fuente: Limpio mi País, 2021



Fuente: Limpio mi País, 2021

DETALLES COMERCIALES



1. Recolección de basura marina. Separación en el sitio.



2. Transporte de residuos recolectados.



3. Asociación con recicladores de plástico donde los residuos recolectados se transforman en útiles escolares.



4. Donación de útiles escolares (por ejemplo, escritorios)

Fuente: Limpio mi País, 2021.

MODELO DE NEGOCIO

Equipo	<ul style="list-style-type: none"> - Barco pesquero - Máquinas de acabado de superficies - Máquina de corte
Edificios e Infraestructura	<ul style="list-style-type: none"> - Centros de recolección - Taller para construir pupitres escolares
Vehículos	<ul style="list-style-type: none"> - Vehículos de transporte pequeños

Costo laboral	- Salarios del personal
Operaciones	- Bolsas grandes
Mantenimiento	<ul style="list-style-type: none"> - Vehículos de transporte - Edificios - Maquinaria
Edificios e Infraestructura	<ul style="list-style-type: none"> - Vehículos de transporte grandes - Espacio de oficina
Utilidades	<ul style="list-style-type: none"> - Combustible - Electricidad - Agua

Flujos de ingreso

- | | | | |
|---|---|---|---|
| <input type="checkbox"/> Venta de reciclables | <input checked="" type="checkbox"/> Ventas de productos | <input type="checkbox"/> Recolección gratis | <input checked="" type="checkbox"/> Otro: <u>Fondos gubernamentales</u> |
| <input type="checkbox"/> Créditos plásticos | <input checked="" type="checkbox"/> Fondos públicos | <input checked="" type="checkbox"/> Donaciones privadas | |

OBSTÁCULOS

- Falta de participación del gobierno.
- Falta de participación de los productores de residuos.
- Recibir fondos para ampliar el proyecto y aumentar la cantidad de centros de recolección.

LECCIONES APRENDIDAS Y OPTIMIZACIONES

- Se necesita un video con el statu quo para concientizar y recaudar fondos.
- Acercarse a las embajadas de los países puede ser una buena forma de recaudar fondos (por ejemplo, Suiza).
- Falta de capacidades técnicas para garantizar una eliminación adecuada de todos los tipos de desechos recolectados.

DESCRIPCIÓN DEL PROYECTO

Desarrollo de material de construcción alternativo a partir de residuos plásticos reciclados para viviendas, escuelas e instalaciones médicas. Participación de las comunidades de recicladores en la recolección de plásticos para los que actualmente no existe otra demanda en el mercado.



Fundada en 2011

INDICADORES CLAVE

Plástico tratado



Productos/Servicio



Ladrillos y tablas para la construcción

País, Ciudad



Colombia



Grupo de clientes

Industria: Construcción

Empresas

Gobierno

Instituciones públicas

Cientes privados

Fuente de residuos

Residuos sólidos urbanos

Residuos industriales: _____

Residuos comerciales

Basura

Value proposition

Proporcionar material de construcción económico y sostenible para escuelas, viviendas y saneamiento utilizando plásticos de desecho.

Escala

Regional

Nacional

Internacional

Operado por

Empresa privada

ONG

Empleados

Hasta 10

Hasta 250

Hasta 50

Hasta 500

Hasta 100

Más de 500

Tipo de negocio

B2C

B2B

Sin fines de lucro

Volúmenes públicos tratados

Hasta 100 t/año

Hasta 1.000 t/año

Más de 1.000 t/año

GALERÍA



Fuente: Conceptos Plásticos, 2021



Fuente: arquitecturayempresa.es



Fuente: Conceptos Plásticos, 2021

DETALLES COMERCIALES



1. Las asociaciones de recolectores de residuos traen plásticos a la instalación.



2. Los plásticos se lavan y trituran en escamas para extrusión.



3. Los termoplásticos se mezclan con un 10% de aditivos y se extruyen en moldes de ladrillos.



4. Los ladrillos se venden a clientes gubernamentales, ONG y clientes privados.



5. Los ladrillos se conectan fácilmente para construir escuelas, casas, refugios y más.

MODELO DE NEGOCIO

Fuente del icono: flaticon.com

Equipo	<ul style="list-style-type: none"> - Vehículos de transporte - Línea de lavado - Trituradora - Máquina de inyección - Extrusora - Moldes 	Costo laboral	- Salarios del personal
Edificios e Infraestructura	<ul style="list-style-type: none"> - Almacenamiento - Espacio de oficina 	Operaciones	<ul style="list-style-type: none"> - Costo del material plásticos - Costo del material aditivos
		Mantenimiento	<ul style="list-style-type: none"> - Vehículos de transporte - Equipo operacional - Edificios
		Utilidades	<ul style="list-style-type: none"> - Combustible - Electricidad - Agua

Flujos de ingreso

- Venta de reciclables
 Ventas de productos
 Recolección gratis
 Otro: _____
 Créditos plásticos
 Fondos públicos
 Donaciones privadas

OBSTÁCULOS

- Posicionar el material reciclado (ladrillos) en el mercado de la construcción.
- Los principales clientes atraídos por el Modelo de Negocio son las ONG. Es necesario hacer que el BM sea más atractivo para la industria de la construcción.
- Si una parte de la estructura se daña, el trabajo de reparación es complejo ya que los ladrillos se ensamblan como legos.

LECCIONES APRENDIDAS Y OPTIMIZACIONES

- África recibe una financiación sustancial de las ONG (UNICEF), por lo que los negocios tienen más éxito en Costa de Marfil que en Colombia (Medellín).
- Colombia tiene una asociación de recicladores bien establecida, mientras que Costa de Marfil no la tiene. Construir una red y la creación de capacidad requirió mucho tiempo.

DESCRIPCIÓN DEL PROYECTO

El centro comunal “Entreamigos” organiza recogidas de reciclaje en restaurantes, comercios y escuelas locales. Los residentes pueden dejar sus desechos de vidrio, papel y plástico reciclables en el centro comunal o en uno de los más de 140 contenedores de reciclaje ubicados alrededor de San Pancho.



Fundada en 2008

INDICADORES CLAVE

Plástico tratado



Productos/Servicio



Materiales reciclables separados y clasificados para la industria del reciclaje; Servicio de recolección para empresas y escuelas

País, Ciudad



Grupo de clientes

- Industria:** Reciclaje
- Empresas**
- Gobierno**
- Instituciones públicas**
- Cientes privados**

Fuente de residuos

- Residuos sólidos urbanos**
- Residuos industriales:** _____
- Residuos comerciales**
- Basura**

Propuesta de valor

Proporcionar material de construcción económico y sostenible para escuelas, viviendas y saneamiento utilizando plásticos de desecho.

Escala

- Regional**
- Nacional**
- Internacional**

Operado por

- Empresa privada**
- ONG**

Empleados

- Hasta 10**
- Hasta 50**
- Hasta 100**
- Hasta 250**
- Hasta 500**
- Más de 500**

Tipo de negocio

- B2C**
- B2B**
- Sin fines de lucro**

Volúmenes públicos tratados

- Hasta 100 t/año**
- Hasta 1.000 t/año**
- Más de 1.000 t/año**

GALERÍA



Fuente: Recicla San Pancho, 2021



Fuente: Recicla San Pancho, 2021



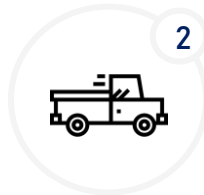
Fuente: Recicla San Pancho, 2021



DETALLES COMERCIALES



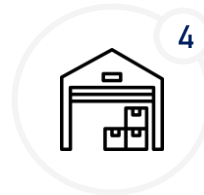
1. Las empresas y los restaurantes pueden solicitar la recogida de materiales reciclables.



2. Los reciclables de las camionetas y contenedores son recolectados por el personal de Entreamigos.



3. Los residuos recolectados se clasifican en diferentes tipos de plásticos, papel y vidrio.



4. Los reciclables clasificados se almacenan y luego se venden a recicladores locales o se reciclan localmente.

Fuente del icono: Flaticon

MODELO DE NEGOCIO

Equipo	<ul style="list-style-type: none"> - Vehículos de transporte - Contenedores de recolección - Escala - Trituradora de vidrio
Edificios e Infraestructura	<ul style="list-style-type: none"> - Centros de recolección - Espacio de oficina

Costo laboral	- Salarios del personal
Mantenimiento	<ul style="list-style-type: none"> - Vehículos de transporte - Edificios
Utilidades	<ul style="list-style-type: none"> - Combustible - Electricidad - Agua

Flujos de ingreso

- Venta de reciclables
 Ventas de productos
 Recolección gratis
 Otro: Beca PREVENT
 Créditos plásticos
 Fondos públicos
 Donaciones privadas

OBSTÁCULOS

- Concientizar para recibir residuos plásticos compactados. Esto optimizaría las operaciones.
- Actualmente, también se recolecta Tetrapack. Es un desafío encontrar gestores de residuos que puedan recibir este material y desecharlo.

LECCIONES APRENDIDAS Y OPTIMIZACIONES

- Las máquinas de compactación de volumen aportan beneficios positivos a la logística.
- Se necesita estandarizar las prácticas de separación con otras comunidades.
- Mejorar la comunicación con otras comunidades para lograr un contrato unificado con empresas de reciclaje y a su vez ahorrar costos logísticos.

DESCRIPCIÓN DEL PROYECTO

Reciklast fabrica máquinas de reciclaje de plástico inspiradas en Precious Plastic.

Asimismo, Reciklast estableció un espacio de taller bajo el modelo de Precious Plastic para utilizarlo como herramienta para elevar la concientización y desarrollo de capacidades.



INDICADORES CLAVE

Fundada en 2013

Plástico tratado



Productos/Servicio



Máquinas que se pueden utilizar para reciclar plásticos. Talleres de capacitación y concientización sobre el tema del reciclaje de plásticos.

País, Ciudad



Chile



Santiago

Grupo de clientes

Industry: Recicladores de plástico

Empresas

Gobierno

Instituciones públicas

Clientes privados

Fuente de residuos

Residuos sólidos urbanos

Residuos industriales: _____

Residuos comerciales

Basura

Propuesta de valor

Máquinas de reciclaje de plástico a medida.

Escala

Regional

Nacional

Internacional

Operado por

Empresa privada

ONG

Empleados

Hasta 10

Hasta 250

Hasta 50

Hasta 500

Hasta 100

Más de 500

Tipo de negocio

B2C

B2B

Sin fines de lucro

Volúmenes públicos tratados

Hasta 100 t/año

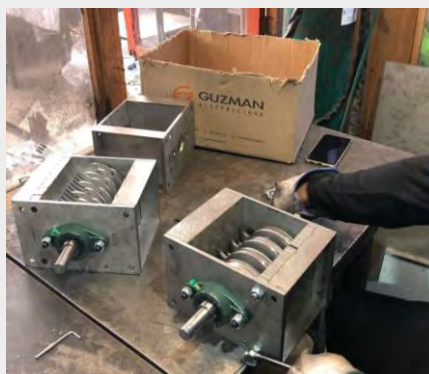
Hasta 1.000 t/año

Más de 1.000 t/año

GALERÍA



Fuente: Reciklast, 2021



Fuente: Reciklast, 2021



Fuente: Reciklast, 2021

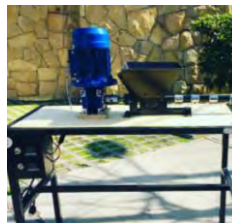
DETALLES COMERCIALES



1. Montaje y taller de maquinaria para el reciclaje de plásticos bajo el modelo Precious Plastic.



2. Organizar un taller de desarrollo de capacidades y utilizarlo para impartir formación sobre el reciclaje de plástico a los emprendedores.



3. Vender máquinas de reciclaje a pequeña escala a emprendedores.



4. Además, realizar conferencias para concientizar sobre cómo abordar los residuos plásticos para atraer a más clientes.

Fuente: Reciklast, 2021.

MODELO DE NEGOCIO

Equipo	<ul style="list-style-type: none"> - Taladro - Torno - Máquina de acabado de superficies - Máquina de inyección - Moldes - Mesas - Sillas - Pantallas - Armarios de almacenamiento 	Costo laboral	- Salarios del personal
Edificios e Infraestructura	- Adaptar el espacio del taller	Operaciones	<ul style="list-style-type: none"> - Material de taller - Piezas metálicas - Espacio taller
		Mantenimiento	- Maquinaria
		Utilidades	<ul style="list-style-type: none"> - Electricidad - Agua

Flujos de ingreso

- Venta de reciclables
 Ventas de productos
 Recolección gratis
 Otro: Talleres de trabajo
- Créditos plásticos
 Fondos públicos
 Donaciones privadas

OBSTÁCULOS

- Curva de aprendizaje pronunciada para fabricar máquinas basadas en el modelo Precious Plastic.
- Las máquinas de Precious Plastic se limitan a volúmenes de producción bajos, los clientes generalmente solicitan máquinas de producción más grandes.

LECCIONES APRENDIDAS Y OPTIMIZACIONES

- Desarrollar conocimientos para producir máquinas de gran volumen para el reciclaje de residuos plásticos.

DESCRIPCIÓN DEL PROYECTO

Morphoplast recolecta y trata 21.600 t de PET por año en 18.000 t de fibras rePET para diferentes aplicaciones como ropa, geotextiles, material de relleno y material aislante. El PET se compra en centros de recolección de residuos y asociaciones de recolectores, así como en escuelas.



Fundada en 2010

INDICADORES CLAVE

Plástico tratado



Productos/Servicio



Fibra de poliéster reciclada de PET postconsumo para la industria textil

País, Ciudad



México



Grupo de clientes

- Industria: Textil, Automotriz
- Empresas
- Gobierno
- Instituciones públicas
- Clientes privados

Fuente de residuos

- Residuos sólidos urbanos
- Residuos industriales: _____
- Residuos comerciales
- Basura

Propuesta de valor

Provide cheap and sustainable construction material for schools, housing and sanitation purposes using waste plastics.

Escala

- Regional
- Nacional
- Internacional

Operado por

- Empresa privada
- ONG

Empleados

- Hasta 10
- Hasta 50
- Hasta 100
- Hasta 250
- Hasta 500
- Más de 500

Tipo de negocio

- B2C
- B2B
- Sin fines de lucro

Volúmenes públicos tratados

- Hasta 100 t/año
- Hasta 1.000 t/año
- Más de 1.000 t/año

GALERÍA



Fuente: Morphoplast, 2021



Fuente: Morphoplast, 2021



Fuente: Morphoplast, 2021

DETALLES COMERCIALES



1. Recolección de plásticos PET de asociaciones de recicladores y escuelas.



2. Clasificación manual, desetiquetado automático y triturado en escamas.



3. Lavado y tamizado de escamas de PET para eliminar impurezas.



4. Extrusión de escamas de PET en fibras.



5. Procesamiento de fibras en productos de diferentes grados.

MODELO DE NEGOCIO

Fuente del icono:
flaticon.com

Equipo	<ul style="list-style-type: none"> - Vehículos de transporte - Líneas de clasificación con cintas transportadoras - Líneas de lavado - Tambores de lavado - Extrusoras - Máquina de Centrifugado 	Costo laboral	- Salarios del personal
Edificios e Infraestructura	<ul style="list-style-type: none"> - Almacenamiento - Planta de tratamiento - Espacio de oficina 	Operaciones	<ul style="list-style-type: none"> - Plásticos PET - Agentes de lavado químico - Aditivos
		Mantenimiento	<ul style="list-style-type: none"> - Vehículos de transporte - Edificios - Maquinaria
		Utilidades	<ul style="list-style-type: none"> - Combustible - Electricidad - Agua - Tratamiento de aguas residuales

Flujos de ingreso

- Venta de reciclables
 Ventas de productos
 Recolección gratis
 Otro: _____
- Créditos plásticos
 Fondos públicos
 Donaciones privadas

OBSTÁCULOS

Aviso legal: Estos obstáculos no se basan en la comunicación con la empresa sino en supuestos propios.

- Competir con materias primas vírgenes de menor costo.
- Inversión inicial muy alta.

LECCIONES APRENDIDAS Y OPTIMIZACIONES

Aviso legal: Estas lecciones aprendidas no se basan en la comunicación con la empresa, sino en supuestos propios.

- El producto es altamente escalable y se puede vender para una variedad de industrias, por ejemplo, textil y automotriz.

DESCRIPCIÓN DEL PROYECTO

Producción de biopolímeros a partir de semilla de aguacate. Los productos BIOFASE están compuestos por un 60% de biorresina de semilla de aguacate y un 40% de polímeros sintéticos.



Fundada en 2012

INDICADORES CLAVE

Plástico tratado



Residuos agroindustriales

Productos/Servicio



Envases de alimentos de base biológica
Cubiertos de base biológica
Platos de base biológica
Pajillas de base biológica

País, Ciudad




México



Grupo de clientes

Industria: _____

Empresas

Gobierno

Instituciones públicas

Clientes privados

Fuente de residuos

Residuos sólidos urbanos

Residuos industriales: _____

Residuos comerciales

Basura

Propuesta de valor

Ofrecer productos de alta calidad, a precio competitivo como alternativa a los envases plásticos para alimentos y cubiertos para el sector

Escala

Regional

Nacional

Internacional

Operado por

Empresa privada

ONG

Empleados

Hasta 10

Hasta 250

Hasta 50

Hasta 500

Hasta 100

Más de 500

Tipo de negocio

B2C

B2B

Sin fines de lucro

Volúmenes públicos tratados

Hasta 100 t/año

Hasta 1.000 t/año

Más de 1.000 t/año

GALERÍA



Fuente: Biofase, 2021

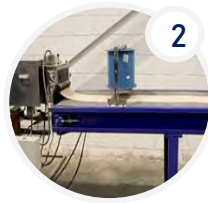


Fuente: Biofase, 2021

DETALLES COMERCIALES



1. Producción de biorresina a partir de semillas de aguacate.



2. Mezclar y combinar 60% de biorresina de aguacate con 40% de polímero sintético a base de fósiles.



3. Granular la mezcla combinada.



4. Finalmente, extruya el biopolímero en la forma deseada del producto final.

MODELO DE NEGOCIO

Fuente del icono: flaticon.com

Equipo	<ul style="list-style-type: none"> - Tanques de mezcla - Granuladores - Mezcladora y extrusoras - Cilindros - Maquinas de corte 	Costo laboral	- Salarios del personal
Edificios e Infraestructura	<ul style="list-style-type: none"> - Almacén - Área de producción - Terreno - Espacio de oficina 	Operaciones	<ul style="list-style-type: none"> - Semillas de aguacate - Polímeros sintéticos - Aditivos
Edificios	<ul style="list-style-type: none"> - Vehículos de transporte 	Mantenimiento	<ul style="list-style-type: none"> - Espacio de oficina - Equipo de producción - Vehículos de transporte
		Utilidades	<ul style="list-style-type: none"> - Combustible - Electricidad - Agua

Flujos de ingreso

- Venta de reciclables
 Ventas de productos
 Recolección gratis
 Otro: Inversión externa
 Créditos plásticos
 Fondos públicos
 Donaciones privadas

OBSTÁCULOS

Aviso legal: Estos obstáculos no se basan en la comunicación con la empresa sino en supuestos propios.

- Los biopolímeros deben mezclarse con polímeros de base fósil para lograr propiedades mecánicas comparables.
- Los biopolímeros no son una solución para la basura marina y causan daños al medio marino si no se recolectan y tratan adecuadamente.

LECCIONES APRENDIDAS Y OPTIMIZACIONES

Aviso legal: Estas lecciones aprendidas no se basan en la comunicación con la empresa, sino en supuestos propios.

- Se requieren más investigaciones y pruebas para reducir el porcentaje de polímeros de base fósil mezclados con biopolímeros, sin comprometer la calidad del producto final.